

Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública

Los grandes trazos hacia la instauración de la globalización económica

Documento de trabajo núm. 291



Octubre 2018

www.diputados.gob.mx/cesop



PODER LEGISLATIVO FEDERAL
CÁMARA DE DIPUTADOS

CESOP

Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública

Información que fortalece el quehacer legislativo



PODER LEGISLATIVO FEDERAL
CÁMARA DE DIPUTADOS

Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública

Organización Interna

Netzahualcóyotl Vázquez Vargas

Director de Estudios Sociales encargado del despacho de la Dirección General del CESOP

Enrique Esquivel Fernández
Asesor General

Ricardo Martínez Rojas Rustrian
Director de Estudios de Desarrollo Regional

Ernesto R. Cavero Pérez
Subdirector de Estudios de Opinión Pública

José Francisco Vázquez Flores
Subdirector de Análisis y Procesamiento de Datos

Katia Berenice Burguete Zúñiga
Coordinadora Técnico

Investigadores

Gabriel Fernández Espejel
José de Jesús González Rodríguez
Roberto Candelas Ramírez
Rafael López Vega
Salvador Moreno Pérez
Felipe de Alba Murrieta
Rafael del Olmo González
Giovanni Jiménez Bustos

Apoyo en Investigación

Luis Ángel Bellota
Natalia Hernández Guerrero
Karen Nallely Tenorio Colón
Ma. Guadalupe S. Morales Núñez
Nora Iliana León Rebollo
Ricardo Ruiz Flores
Erika Martínez Valenzuela
Alejandro Abascal Nieto
Abigail Espinosa Waldo
Elizabeth Cabrera Robles
Guillermina Blas Damián

Alejandro López Morcillo
Editor

José Olalde Montes de Oca
Asistente Editorial

Claudia Ayala Sánchez
Corrección de estilo

Información que fortalece
el quehacer legislativo

CESOP

Centro de Estudios Sociales y de Opinión Pública

Los grandes trazos hacia la instauración de la globalización económica

Roberto Candelas Ramírez

Contenido

Introducción.....	3
I. Marco conceptual.....	5
II. Los flujos mundiales de inversión directa.....	6
III. Internacionalización de los procesos productivos.....	9
IV. Avance científico y tecnológico.....	11
V. Internacionalización de las relaciones de comercio.....	13
VI. Circuitos monetarios y financieros globales.....	16
VII. Movilidad internacional del trabajo.....	18
VIII. Procesamiento masivo e intensivo de recursos naturales.....	20
IX. Sociedad internacional y preservación del contrato social.....	22
X. Funciones de los Estados – nación en el mundo globalizado.....	23
XI. El mapa geoestratégico mundial.....	24
XII. Factores de riesgo global de relevancia geoestratégica.....	25
XIII. El gran desafío para la humanidad.....	27
Conclusiones.....	29

Introducción

La globalización económica ha acercado a los países y brindado a la población mundial acceso a bienes y servicios que antes no eran parte de sus patrones de consumo, sea en cantidad como en calidad. Ha permitido también, la entrada de nuevos flujos de inversiones directas capaces de generar fuentes de empleo con mejores salarios; ha posibilitado también acceso a escalas de conocimiento científico sin precedentes, así como a tecnologías digitales que ya son parte inseparable de nuestra vida cotidiana.

La globalización inaugura una nueva etapa de internacionalización e integración económica en materia de producción y comercio, desplegando los primeros intentos de coordinación de las políticas económicas nacionales y de cooperación para el desarrollo que propicien la formación del sistema de capital mundial, el que apunta a: 1) compartir un destino económico común; 2) construir una nueva organización de la producción sobre bases internacionales con la consecuente internacionalización de los procesos productivos; 3) establecer flujos continuos de inversiones directas transfronterizas; 4) fomentar la innovación y transferencia tecnológica; 5) impulsar la libre movilidad internacional del trabajo; 6) instalar circuitos monetarios y financieros de alcance mundial; 7) dar lugar a nuevos patrones de demanda mundial de bienes y servicios y; 8) proceder al procesamiento masivo e intensivo de recursos naturales.

En el mundo contemporáneo, las economías nacionales han trascendido las fronteras espaciales como resultado de la expansión sin precedentes en los flujos de inversión, en la acumulación de capital financiero, en la integración de un sistema productivo de escala internacional que comprende las relaciones de producción, de industrialización y de apropiación de los recursos naturales con valor estratégico. Merecen mención especial la relevancia de los avances de la innovación científica y tecnológica, así como de las redes de información, esto por la contribución que hacen en la interconexión entre regiones y naciones.

La integración económica resultante de todo este proceso de progreso económico ha ido configurando una muy compleja estructura económica en la escala mundial a la que se ha denominado sistema de capital mundial concepto muy acertado para definir y explicar —con exactitud— la forma en que ha venido evolucionando e integrándose la economía mundial.

La estructuración del sistema de capital mundial es un paso de avanzada para la humanidad, un paso que apunta a arribar a una nueva era civilizatoria, a una etapa superior de desarrollo. Esto no sorprende, si se le mira en retrospectiva. Porque, el sistema capitalista posee la propiedad originaria de expandirse indefinidamente, de desbordar los marcos nacionales hasta desplegar un sistema de dominación del mundo con capacidad de imprimir su sello distintivo en el funcionamiento de la economía mundial ya sea en el ámbito de funcionamiento de los procesos productivos (trabajo, tecnología, dotación y aprovechamiento de recursos e insumos), en la organización de la producción (asignación y administración de los recursos y el capital invertido en la esfera de la producción) o bien, en el desarrollo de los mecanismos de circulación y distribución de las mercancías en la escala internacional (funcionamiento de los mercados internacionales).

Como derivación natural de este repensar la economía de la producción, el sistema de capital mundial impone condicionantes muy estrictos en el rubro del diseño y el quehacer de la política económica y, más precisamente, en las fórmulas aplicadas para propulsar el crecimiento del producto nacional. Adicionalmente a esto, el sistema de capital mundial concentra y suma el poder proveniente de los circuitos monetarios y financieros que permiten la capitalización de las inversiones y de las ganancias, así como suministrar los requerimientos del sistema de pagos en el ámbito de la economía mundial.

Es claro que la instalación y estructuración del sistema de capital mundial descansa sobre las cimientos de un fenómeno de internacionalización del sistema capitalista en el que coexisten formaciones económico-sociales nacionales y los poderes supranacionales, una simbiosis como esta modifica los sistemas de producción induciendo cambios profundos en las estructuras de convivencia social, igual que en las funciones del Estado nacional en lo que atañe a sus capacidades para emitir e instrumentar el andamiaje de sus políticas públicas.

La trayectoria de la globalización dista mucho de ser exitosa, no porque se dude de su pertinencia, sino porque la forma en que ha sido puesta en marcha por los organismos internacionales está llena de claroscuros. El afirmar que la globalización opera en favor de los intereses de los países desarrollados es muy cierto, lo mismo se dice cuando se habla de que ella ha contribuido a ensanchar la brecha de la desigualdad social al interior de la comunidad internacional. Lo es también por el hecho de que los modelos concebidos para aplicarla han transitado por caminos muy estrechos de conciliación y dar por supuesto incondicionalmente que ha de preservarse por encima de todo que el proceso expansivo del capitalismo internacional siga su curso.

La misión original del Fondo Monetario Internacional se ha desvirtuado porque con frecuencia dentro de ese organismo se incurre en el error de negar la concesión de fondos a los países miembros que se encuentran en situación de crisis so pretexto de resguardar la estabilidad económica global. Este organismo ha preferido cuidar los intereses de los inversores que colocan capitales en los mercados financieros internacionales olvidando su interés fundamental por generar bienestar social en favor de la comunidad internacional.

Stiglitz, al señalar lo que ha dejado de hacer el Fondo, dice:

“hay dinero para rescatar bancos pero no para mejorar la educación y la salud, y menos aún para rescatar a los trabajadores que pierden sus empleos como resultado de la mala gestión macroeconómica del FM”.¹ “Los fallos del mercado más dramáticos son las crisis económicas periódicas, las recesiones y depresiones que han viciado el capitalismo durante los últimos dos siglos, que arrojan a un gran número de trabajadores al desempleo mientras una amplia fracción del stock de capital queda subutilizada”.



El objetivo del presente documento consiste en hacer un análisis que permita recapitular sobre cuáles son los grandes trazos de la globalización examinando uno a uno los pasos que se siguen en el establecimiento de un nuevo orden mundial que adopta la forma de un sistema de capital mundial. En el esfuerzo globalizador adquieren creciente influencia las funciones y acciones que vienen desarrollando los organismos internacionales, los acuerdos logrados entre las élites de los países desarrollados así como las actividades que las corporaciones transnacionales y sus filiales en todo el mundo

¹ Joseph Stiglitz, *El malestar en la globalización*, Madrid, Taurus, 2002, p. 111.

vienen realizando en favor de la internacionalización de los procesos de producción, el comercio de bienes y servicios, el avance y transferencia científica y tecnológica y el establecimiento de un sistema financiero mundial.

I. Marco conceptual

1. Es un fenómeno de reacomodo de las relaciones económicas internacionales que nace como medio alternativo para hacer frente a las crisis cíclicas del capitalismo contemporáneo.
2. Es el basamento principal para el despliegue de un nuevo orden económico mundial que brinde soluciones a las fallas de las economías de mercado y para aquellos países del otrora bloque socialista que vieron destruidas sus economías nacionales a causa del fracaso de los sistemas estatistas de planificación central.
3. Contempla en sus fundamentos abordar los desafíos provenientes de las crecientes presiones del cambio climático y el deterioro ambiental, diseñando e instrumentando políticas y estrategias propias de un modelo económico para el desarrollo sustentable y la formación de economías verdes.
4. Pretende en sus objetivos generales atenuar la creciente conflictividad social que acompaña los reacomodos económicos y políticos derivados de la integración, la competencia y los cambios profundos en los patrones culturales que existen dentro y entre países y regiones del mundo.
5. Crea transformaciones sin precedente como consecuencia de los avances científicos y tecnológicos, pues se entiende que éstos modifican los procesos de organización de la producción, inducen la aparición de nuevas actividades industriales y económicas con alto contenidos de valor agregado, uso intensivo de capital y trabajo especializado.
6. Genera nuevos patrones de competencia internacional y capacidades dispares para atraer inversiones directas en los distintos países, ahondando las desigualdades existentes entre países desarrollados y en desarrollo.
7. Los organismos internacionales principales impulsores de la globalización, imponen mecanismos de coordinación en los diferentes ámbitos de manejo de la política económica de los países en desarrollo; limitan la autonomía de los gobiernos nacionales para actuar en favor del desarrollo nacional y privilegian en cambio su inserción en la economía global poniendo a disposición de los mercados internacionales sus ventajas competitivas y comparativas.
8. La Organización de las Naciones Unidas, el Fondo Monetario Internacional, el Banco Mundial, el Banco Interamericano de Desarrollo, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, la Organización Internacional del Trabajo y la Organización Mundial de Comercio son los centros de mando central desde donde se despliegan y operan las fuerzas globalizadoras. Todos ellos actúan emitiendo recomendaciones y aplicando sus programas en la búsqueda de la integración. En lo particular, en el marco del comercio bilateral apoyan la creación de acuerdos bilaterales o multilaterales con el fin de propiciar la liberalización comercial y financiera.
9. Los organismos internacionales condicionan los apoyos financieros a los países al cumplimiento estricto de los compromisos signados en los contratos de adhesión. La experiencia internacional demuestra que estas exigencias han resultado dañinas para los países en desarrollo, por ejemplo: <i>“Hoy no se fuerza la apertura de los mercados emergentes con la amenaza del uso de la fuerza militar sino a través del poder económico, a través de la amenaza de sanciones o de la retirada de la ayuda en momentos de crisis. Aunque la Organización Mundial de Comercio era el foro donde se negociaban los acuerdos comerciales internacionales, los negociadores estadounidenses y el FMI a menudo insistieron en ir más allá y acelerar el ritmo de la liberalización comercial. El FMI insiste en este ritmo acelerado de la liberalización comercial como condición de su ayuda- y los países ante una crisis no tenían más elección que acceder a sus demandas”.</i> ²
10. Las medidas de ajuste impuestas por los organismos internacionales ante una crisis surgida en algún país han sido eminentemente de carácter recesivo propagando los impactos negativos de sus actos en todo el escenario internacional. Un caso muy conocido es relativo a la desregulación de los mercados financieros <i>“este celo excesivo en la desregulación ha provocado problemas gigantescos en los mercados de capitales incluso en los países desarrollados de todo el mundo”.</i> ³
11. La inversión extranjera directa hace una contribución relevante a los fines de la globalización económica. Para los países receptores, la entrada de esta clase de capitales se ha hecho a cambio de la obtención de ciertos privilegios y concesiones fiscales y otras que obran en contra de las leyes nacionales o que ponen en desventaja a los inversores

² *Ibid.*, pp. 126-127.

³ *Ibidem.*

nacionales. En los países en desarrollo es común que se busque conseguir empresarios en el exterior para así lograr que el país disponga de un mejor acceso a mercados y a tecnologías, como también para elevar su acervo de capital.

12. La globalización es un proceso inacabado pero que gana en intensidad gracias a las crecientes relaciones económicas internacionales de interacción e interdependencia alcanzadas entre los Estados nacionales.

II. Los flujos mundiales de inversión directa

La inversión es la tasa de cambio en el tiempo de un stock de activos durables. Las decisiones de inversión tienden a comprender un número de consideraciones múltiples que versan sobre expectativas (valores futuros esperados) en variables como: 1) los precios de insumos y productos requeridos, 2) las escalas de producción, 3) uso de tecnología, 4) capacidad instalada, 5) estado de la competencia, 6) disponibilidad de financiamiento, 7) tasas de interés, 8) disponibilidad de mano de obra, 9) grado de especialización del trabajo, 10) pago de remuneraciones, 11) posición de la empresa en el mercado, 12) demanda esperada para sus productos, 13) costo de dividendos y; 14) tasa de rendimiento (utilidad) de la inversión esperada.

La certidumbre sobre el comportamiento a futuro de estas variables será la guía básica de la toma de decisiones sobre la inversión, aunque resultan ser en el terreno de los hechos tan sólo extrapolaciones de la situación presente. Es entonces el examen sobre la continuidad y la interconexión virtuosa entre las situaciones del presente y futuro (análisis del riesgo) lo que impulsará a culminar exitosamente un proyecto de inversión.

El proceso de inversión es en el mundo de las corporaciones multinacionales algo mucho más vasto y complejo, que exige una alta especialización de las funciones de la alta dirección corporativa y de sus filiales alrededor del mundo. Por esta razón la colocación de inversiones extranjeras directas debe estar acompañada del desarrollo de un centro de mando al interior de la corporación preparado para: 1) desplegar una estrategia permanente para la reducción y el control del riesgo; 2) una actitud positiva y abierta para la negociación con los demás miembros del mundo corporativo; 3) contar con la presencia de una clase empresarial nacional comprometida con el esfuerzo exportador; 4) un capital humano capacitado para realizar un proceso de revisión de programas que reduzca o sustituya las actividades más costosas y menos productivas por las menos costosas y más lucrativas.

Las empresas transnacionales son el elemento principal para materializar la transferencia entre países de los flujos de inversión extranjera directa. Estos grandes corporativos radican sus capitales en lugares en donde el proceso de desarrollo ha superado sus fases iniciales, esto es, cuando el país en cuestión ha logrado una tasa de ahorro interno alta, cuando la tasa de crecimiento del producto nacional es sostenida o por lo menos estable y también, cuando la dimensión de la demanda agregada es digna de tomarse en cuenta a la hora de asumir decisiones de inversión.

El aumento de un punto porcentual en las tasas de crecimiento de los países receptores requiere de flujos de inversión externa adicionales más que proporcionales a lo largo de varios años. Esto sólo se puede asegurar si dicha inyección foránea de recursos está acompañada de las utilidades e intereses retribuidos a las empresas extranjeras.

Los países receptores de flujos de inversiones directas provenientes de las transnacionales que asumen que éstos se convertirán en un motor de crecimiento y que, por ello, posponen decisiones dirigidas a aumentar sus tasas de ahorro y formación bruta de capital fijo nacional (que si se traducen en el desarrollo socioeconómico nacional) deben revisar y desplegar capacidades de negociación con los consorcios extranjeros y sus filiales instaladas dentro de sus fronteras que sean efectivas en el propósito de obtener la mayor contribución del capital externo en términos de aporte tecnológico, aumento de la tasa de ahorro interno, capacidad administrativa y acceso a mercados externos.

Las corporaciones multinacionales pueden alcanzar ventajas comparativas respecto a las empresas nacionales mediante la producción, a través de sus filiales y en consonancia con la mayor productividad de cada una de ellas en una diversidad de bienes y servicios en lugar de concentrarse en la producción de un sólo producto o de productos del mismo sector económico. Ello permite reducir riesgos a la inversión y facilita una más extensa y sólida penetración en los mercados

nacionales, así como aprovechar las demandas específicas existentes para los distintos productos en cada país en donde se radican.

El tratamiento tributario que el país receptor establezca para las empresas extranjeras puede ser definitivo en el éxito de su afán por mejorar su posición negociadora frente al capital extranjero, pues se trata de asegurar la reinversión productiva de su renta económica en el país. Así pues, la tributación impuesta al capital extranjero es un instrumento regulatorio usado por los países sede para propiciar que las utilidades netas percibidas por las empresas foráneas sean capitalizadas dentro del país. Este interés, con frecuencia entra en conflicto con el interés de los representantes de los corporativos extranjeros o de sus filiales, que pujan por la apertura irrestricta a la inversión extranjera y de que ésta reciba un trato idéntico al que recibe la empresa nacional.

Las grandes corporaciones suelen lograr su independencia financiera mediante la creación interna de fondos que están disponibles para la realización de futuras decisiones de inversión determinadas por la alta dirección. Esto hace que normalmente, este tipo de empresas eviten la dependencia del control financiero de los bancos. Este aumento casi ordinario del capital empresarial ocurre como resultado de la retención de utilidades en forma de ahorro lo que las lleva a expandirse de manera continua y ejercer un predominio sobre los mercados en los que participan (concentración absoluta del mercado).

Entradas de inversión extranjera directa por región económica
Cifras en miles de millones de dólares

Grupo de economías / región	2014	2015	2016	2017
Mundial	1,324	1,774	1,746	1,870
Economías desarrolladas	563	984	1,032	1,080
Europa	272	566	533	560
América del Norte	231	390	425	360
Economías en desarrollo	704	752	646	740
África	71	61	59	65
Asia	460	524	443	515
América Latina y el Caribe	170	165	142	130
Economías en transición	57	38	68	85

Fuente: UNCTAD. Disponible en: www.unctad.org/fdistatistics

La inversión directa a nivel mundial continúa una tendencia ascendente desde 2016, sin alcanzar aún las tasas de crecimiento anual del año 2015. El monto del total de la IED topa en 1,870 mil millones de dólares, pero seguirá concentrada mayormente dentro de la esfera de los países desarrollados. Para los países en desarrollo la IED es una fuente de financiamiento crucial para propulsar el crecimiento de sus economías. En África la mejoría en los precios internacionales del petróleo permitirá aumentar ligeramente los flujos de entrada de IED, pero también por inversiones en nuevas instalaciones de bienes raíces, así como en sectores de gas natural, petroquímica, química, energía renovable y automotriz. En Asia, los incrementos se pronostican en 15% debido a las mejores perspectivas de crecimiento del producto de sus economías, sobre todo si se habla de países como China, India e Indonesia. En lo que respecta a América Latina y las economías en transición, esta fase expansiva será moderada, debido a que continuará prevaleciendo un ambiente de incertidumbre atribuible a factores macroeconómicos y de índole geo - política, lo anterior a pesar de las mejores expectativas de los precios de los hidrocarburos. Estados Unidos es el mayor inversor del mundo, seguido por China que impulsó una oleada muy importante de fusiones y adquisiciones transfronterizas realizadas por empresas chinas.

El total de los flujos mundiales de la inversión directa estuvo mayormente dominado por el sector servicios que recibió el 65%, mientras que el destinado al sector manufacturero ascendió a 26%; por su parte, las actividades primarias tan sólo recibieron 6% del total mundial. En lo que se refiere al sector servicios, cabe destacar la relevancia adquirida por las inversiones realizadas por las multinacionales manufactureras y primarias, con sede en países desarrollados, que realizan

actividades terciarias tales como funciones de oficinas centrales y de apoyo, holdings financieros, centros de adquisición, logística y distribución e investigación y desarrollo.

Predominio de las corporaciones multinacionales en el sector de la inversión

Inversión extranjera directa como fuente de financiación del desarrollo	La inversión extranjera es una parte clave de la globalización. Bajo el enfoque neoliberal se supone que la privatización, la liberalización y la macro – estabilidad generan un clima favorable a la inversión extranjera. Las corporaciones multinacionales aportan conocimientos técnicos y acceso a los mercados exteriores que potencian el empleo.
Crecimiento de la empresa basado en las ventas	Se pone el máximo esfuerzo en aplicar una estrategia de ventas reduciendo la posibilidad de que el producto sea sustitutivo, de que se cuenta con una fuerza de ventas inspirada en el objetivo del éxito y de que su ventaja comparativa se basa en un sistema de precios difícilmente alcanzable por las demás empresas del sector.
Condiciones preferentes y sectores en los que invierten	Se establecen en sectores de actividad que cuentan con alto grado de concentración e integración productiva que hacen un uso intensivo de capital, innovación, tecnología y en los que existen barreras de entrada asociadas a la magnitud de las inversiones y crecimiento de la demanda. Incluyen sectores como alimentos y bebidas preparados, tabaco, energía, hule y plásticos, maquinaria y equipos, telecomunicaciones, químico, eléctrica y electrónica, automotriz y autopartes, transporte, infraestructura, construcción, servicios financieros.
Países de destino de sus inversiones.	Radican inversiones directas preferentes en países con ingreso más alto y demanda amplia, por lo que su presencia se encuentra centralizada en los países desarrollados y en menor grado en los países en desarrollo que cuentan con mercados amplios. En países con economías pequeñas las empresas transnacionales adoptan la opción de incursionar vía exportaciones.
Ganancias y regalías	En su propósito por obtener la máxima tasa de ganancia realizan pagos al exterior en favor de sus corporativos en el país de origen por concepto de regalías. La valoración de los estados de resultados (cálculo de la renta) se realiza consolidando la totalidad de resultados parciales alcanzados por las distintas unidades productivas existentes en los diversos países.
Repatriación de utilidades	La afluencia de capital provista por las transnacionales y su capacidad para generar inteligencia, conocimiento y organización puede traducirse en fugas de capitales que dañe al país receptor, pues las utilidades de la empresa se envían al extranjero bajo la forma de repatriación de capitales. Esta fuga de capitales afectará el efecto multiplicador de la inversión en la economía receptora.
Fusiones en sectores que les representan altos dividendos	Adquieren o se fusionan con empresas locales ya establecidas en los sectores de su interés o beneficio causando un desplazamiento de los capitales nacionales y la transferencia de recursos al exterior en detrimento de la cuenta corriente de la balanza de pagos del país receptor.
Se fusionan con empresas de diferentes patrones productivos	Las fusiones ocurren tanto en los casos de empresas con producciones homogéneas, empresas combinadas o bien, entre empresas integradas vertical u horizontalmente, agrupando múltiples unidades en una sola estrategia corporativa de organización de la producción.
Incursión en países en desarrollo en condiciones ventajosas	Realizan inversiones directas en países en desarrollo bajo la expectativa de obtener una tasa mayor de ganancias de la que obtendrían en su país de origen. Tratan de aprovechar las ventajas de operar con menores costos de mano de obra y de los demás insumos que incorporan a su producción y transformación industrial o a la provisión de servicios.
El riesgo de sus inversiones	La presencia de una fase depresiva prolongada en el ciclo económico del sistema económico internacional que afecte sus tasas de utilidad, las reinversiones o que les impida mantener sus capacidades productivas o competitivas.
Establecen conexiones con nuevos mercados	Aprovechan el mercado nacional, aunque también pueden ser el medio para que el país en el que se encuentran radicadas tenga acceso a nuevos mercados externos en los que se carece de condiciones competitivas.

III. Internacionalización de los procesos productivos

<p>1. Los procesos productivos trascienden las economías nacionales y se articulan en la escala internacional configurando una estructura de producción globalizada en el que las funciones de producción (relaciones intersectoriales insumo producto) que están presentes en el curso de los procesos productivos y que resultan útiles para potenciar el crecimiento sostenido en la producción para el total de la economía de un país se traduce en un alza en los bienes de oferta y demanda agregadas.</p>	<p>7. Estos desplazamientos del factor trabajo en los procesos productivos y de la organización de la producción terminan por detonar en el nivel macro situaciones de crisis de subocupación, desempleo, la expansión de las actividades propias de la economía informal y la precarización laboral.</p>
<p>2. La introducción de nuevas combinaciones en las relaciones insumo producto resultantes de la internacionalización que se desarrollan durante los procesos productivos de las distintas ramas de actividad económica son posibles por las mejoras y/o cambios provenientes, sea en la productividad laboral, en el uso de nuevas tecnologías o en virtud de nuevas inversiones de capital productivo. Las nuevas combinaciones así creadas favorecerán la diversificación y la especialización productiva sector-región, el incremento sostenido de valor agregado en la esfera de la demanda intermedia, el fortalecimiento de la capacidad instalada de las empresas productivas y por definición, la expansión en el tamaño de la economía a través de la demanda agregada.</p>	<p>8. Los avances en la organización de la producción en la escala mundial, así como los avances tecnológicos en el desempeño productivo hace que tanto las empresas transnacionales, sus filiales en países receptores y las empresas sujetas a las cadenas de proveeduría oferten vacantes de trabajo mejor calificado, capacitado y especializado.</p>
<p>3. Los aumentos continuos y progresivos de la productividad del trabajo y del capital resultantes del progreso tecnológico aumentan tanto en el stock de capital (acumulación de capital) como los rendimientos sobre el capital (tasas de ganancia) en favor de un mayor contenido de valor agregado (integración y especialización productiva) y; por ende, en un mayor dinamismo y diversidad en las actividades económicas.</p>	<p>9. La disponibilidad de trabajo calificado con calidad educativa se constituye en un importante elemento precursor de la economía del conocimiento que permite a las economías nacionales incorporar a su estructura económica nuevos sectores y actividades productivas de avanzada, provistos de capacidades para potenciar el desarrollo humano (bienestar y prosperidad colectiva).</p>
<p>4. Las manufacturas de las empresas filiales ubicadas en los países receptores son destinadas al país de origen vía exportaciones, pero los productos finales van a parar a los mercados internacionales casi siempre como exportaciones de bienes de capital, esto hace que las tasas de rentabilidad obtenidas sean ventajosas para las corporaciones centrales.</p>	<p>10. Las empresas filiales, así como las que celebran contratos para realizar procesos específicos, bienes intermedios y servicios destinados a las corporaciones transnacionales están obligadas a cumplir con los estándares exigidos y todo lo que producen lo realizan en función de los patrones de producción establecidos por las empresas transnacionales.</p>
<p>5. Los avances tecnológicos aplicados en los procesos productivos y en la organización de la producción por las empresas transnacionales permiten que la manufactura sea en bienes intensivos en capital lo que genera reacomodos internos en las funciones de producción al generar desplazamientos hacia un uso menos intensivo del factor trabajo en las unidades filiales que producen y suministran bienes intermedios en los países receptores.</p>	<p>11. La internacionalización de los procesos productivos en la escala mundial introduce modificaciones en los periodos de maduración de las inversiones que se amplían más en el largo plazo. Pero también y más importante, crea condiciones para la aparición de nuevas ramas de actividad y la sustitución /desaparición de otras cuyos productos carecen de demanda o carecen de importancia funcional para el capital.</p>
<p>6. Las empresas transnacionales dirigen sus estrategias hacia la obtención del beneficio procurando una fuente segura de provisión de capital (vía el incremento del ahorro destinado a la formación de capital), reduciendo en lo posible los riesgos provenientes del mercado debidos a la escasez de recursos empleados en la producción y procurando la internalización de costos, vía la integración vertical de los mercados en los que interviene.</p>	<p>12. El funcionamiento óptimo de una gran sociedad anónima madura exige de la manipulación certera de precios y demanda, de la exclusión de toda amenaza contra los niveles mínimos de beneficio. La única posibilidad de asegurar la prosperidad de la gran empresa en el largo plazo estriba en lograr el objetivo del "máximo crecimiento de la sociedad, medido por las ventas".⁴</p>

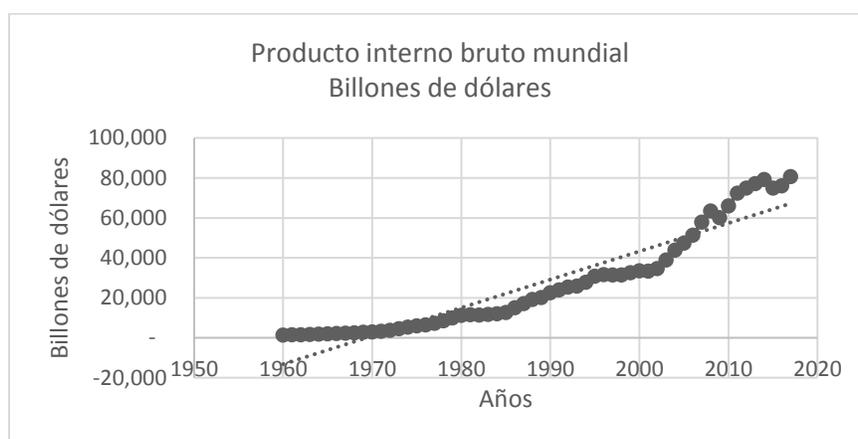
⁴ Galbraith.

Producto Interno Bruto per cápita por países (dólares a precios actuales)



Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.PCAP.CD?view=map&year=2017>

Tendencia del PIB mundial



Fuente: Banco Mundial. Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.MKTP.CD?view=chart>

Tasas de crecimiento porcentual interanual				
Proyecciones	2016	2017	2018	2019
Producto Mundial	3.2	3.7	3.9	3.9
Economías avanzadas	1.7	2.4	2.4	2.2
Estados Unidos	1.5	2.3	2.9	2.7
Zona euro	1.8	2.4	2.2	1.9
Alemania	1.9	2.5	2.2	2.1
Francia	1.1	2.3	1.8	1.7
Italia	0.9	1.5	1.2	1.0
España	3.3	3.1	2.8	2.2
Japón	1.0	1.7	1.0	0.9
Reino Unido	1.8	1.7	1.4	1.5
Canadá	1.4	3.0	2.1	2.0
Otras economías avanzadas	2.3	2.7	2.8	2.7
Economías emergentes y en desarrollo	4.4	4.7	4.9	5.1
Comunidad de Estados Independientes	0.4	2.1	2.3	2.2
Rusia	-0.2	1.5	1.7	1.5
Excluida Rusia	1.9	3.6	3.6	3.7
China	6.7	6.9	6.6	6.4
India	7.1	6.7	7.3	7.5
ASEAN	4.9	5.3	5.3	5.3
Brasil	-3.5	1.0	1.8	2.5
México	2.9	2.0	2.3	2.7
Arabia Saudita	1.7	-0.9	1.9	1.9
Nigeria	-1.6	0.8	2.1	2.3
Sudáfrica	0.6	1.3	1.5	1.7
Países en desarrollo de bajo ingreso	3.5	4.7	5.0	5.3

Fuente: FMI. Disponible en: <https://www.imf.org/es/Publications/WEO/Issues/2018/07/02/world-economic-outlook-update-july-2018>

IV. Avance científico y tecnológico

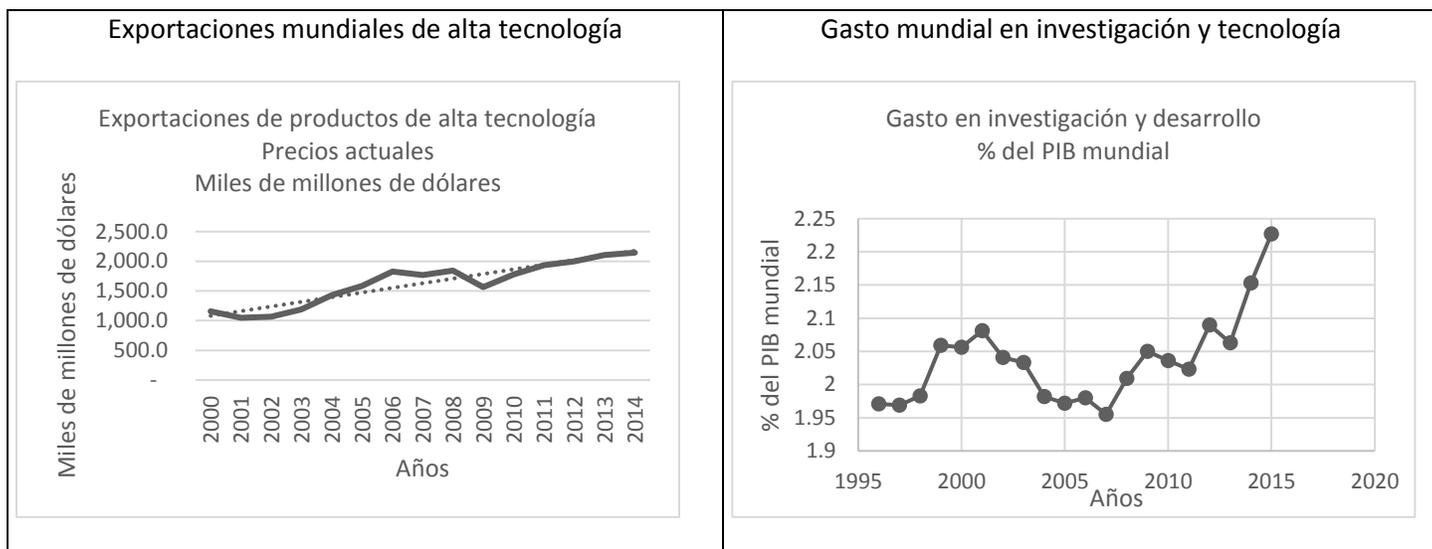
1. La adquisición de tecnología y de las capacidades técnicas necesarias para la producción de bienes y servicios no se deben realizar si los agentes económicos no están preparados para absorberlos e incorporarlos como valores de uso y como procesos afines con el desarrollo empresarial local y nacional.

2. El avance científico y tecnológico debe descansar en el consenso social respecto a sus objetivos y aplicaciones. Debe verse siempre como un instrumento para el logro del bien común, pero adaptado a las condiciones que prevalecen en el medio social donde son absorbidos y consumidos.

8. El Estado debe estar preparado para abrir las compuertas a los nuevos desafíos, a las actividades generadoras de conocimiento, a la incorporación de menos número de procesos en las estructuras productivas, al surgimiento de nuevos modos de trabajo, a la aparición de nuevos patrones de convivencia en los núcleos sociales y a nuevas formas de interdependencia en las relaciones económicas internacionales.

9. El avance científico y tecnológico nos orilla a todos avizorar el futuro acertadamente, a captar y orientar para bien las expectativas generadas por la innovación y a estar atentos a que se apliquen a favor del bienestar y la prosperidad social.

<p>3. El avance científico y tecnológico es un factor crítico para potenciar el crecimiento y el desarrollo económico. Hoy las decisiones económicas deben estar centradas en los métodos, pruebas, resultados y proyectos que se conciben y planean desde los campos de acción de las disciplinas científicas y de desarrollo tecnológico.</p>	<p>10. El progreso tecnológico está dirigido al desarrollo de procesos de producción que permitan el máximo rendimiento del capital, apuntando siempre a reducir el contenido de materias primas y trabajo procurando el desarrollo de nuevos bienes con mayor composición de valor agregado.</p>
<p>4. El avance científico y tecnológico tiene un gran efecto en la reducción de la carga de trabajo físico y en el mejoramiento de la calidad de vida, que desplaza del proceso productivo a numerosos contingentes de mano de obra. Esto obliga al Estado a ponderar muy bien las políticas públicas que serán aplicadas para impedir que este hecho no detone una crisis social vinculada con el desempleo.</p>	<p>11. El conocimiento tecnológico es factor generador de innovación. Se sabe que ésta se encuentra fuertemente concentrada en los países desarrollados e intensos en sectores productivos intensivos en capital. Este fenómeno genera ventajas competitivas y comparativas (reducción de costos directos) que profundizan la brecha que existe entre el mundo desarrollado y en desarrollo.</p>
<p>5. Los conocimientos provenientes de los campos científicos transforman las estructuras sociales, los modos de comportamiento, los valores y las actitudes mentales de los individuos y del colectivo humano, sobre todo por los cambios que induce sobre las actitudes, hábitos, cultura y tradiciones (modos de vida) de la gente.</p>	<p>12. La economía digital, esto es, la aplicación de tecnologías digitales aplicadas a la producción, el comercio y los servicios financieros se está convirtiendo en una parte cada vez más importante de la economía mundial. Es además, un importante impulsor de la competitividad al generar nuevas oportunidades para las empresas al abrirse nuevas vías de acceso a los mercados, así como nuevos canales de participación en las cadenas globales de valor.</p>
<p>6. Los países importadores de las nuevas tecnologías deben adquirir las capacidades y la autonomía para hacer uso de las innovaciones. Para esto deberá ponerse cuidado en que se esté listo para ponerlas en práctica y en cumplir con los compromisos relacionados con patentes y licencias.</p>	<p>13. En la escala global, es de reconocer la existencia y persistencia de una pronunciada brecha digital entre los países. La economía digital conlleva transformaciones de fondo en la aplicación de las políticas de inversión; este sector exige de nuevas infraestructuras de conectividad, de la apertura de nuevas empresas digitales especializadas y provistas de capital humano calificado.</p>
<p>7. Los avances científicos y tecnológicos diversifican rápidamente sus aplicaciones hacia nuevas disciplinas y actividades humanas. Existen sectores prioritarios en donde se requieren desplegar innovaciones científicas y tecnológicas éstos tienen que ver con el desafío ambiental, la educación, la salud y la seguridad ciudadana.</p>	<p>14. Los gobiernos deben demostrar voluntad y vocación política para contrarrestar y superar los rezagos que subsisten en la adopción y transferencia de nuevas tecnologías que se difunden desde el mundo desarrollado.</p>



<https://datos.bancomundial.org/indicador/TX.VAL.TECH.CD?view=chart>

Estructura de la economía digital

Empresas multinacionales digitales que realizan actividades basadas en el uso intensivo de tecnologías de la información y comunicación.	Sistema de pagos y transferencias de capitales vía electrónica por medios digitales.	Infraestructura e ingeniería en telecomunicaciones.
Comercio electrónico.	Contenidos digitales (proveedores de información y datos).	Servicios de reparación y mantenimiento.
Soluciones digitales.	Plataformas de Internet (motores de búsqueda, redes sociales).	Capital humano calificado.
Automatización y digitalización en procesos productivos industriales.	Tecnologías de información (hardware y software).	Gobierno electrónico.
Fabricación de equipos digitales.	Actividades de investigación, desarrollo e innovación relacionadas.	Otras actividades conexas.

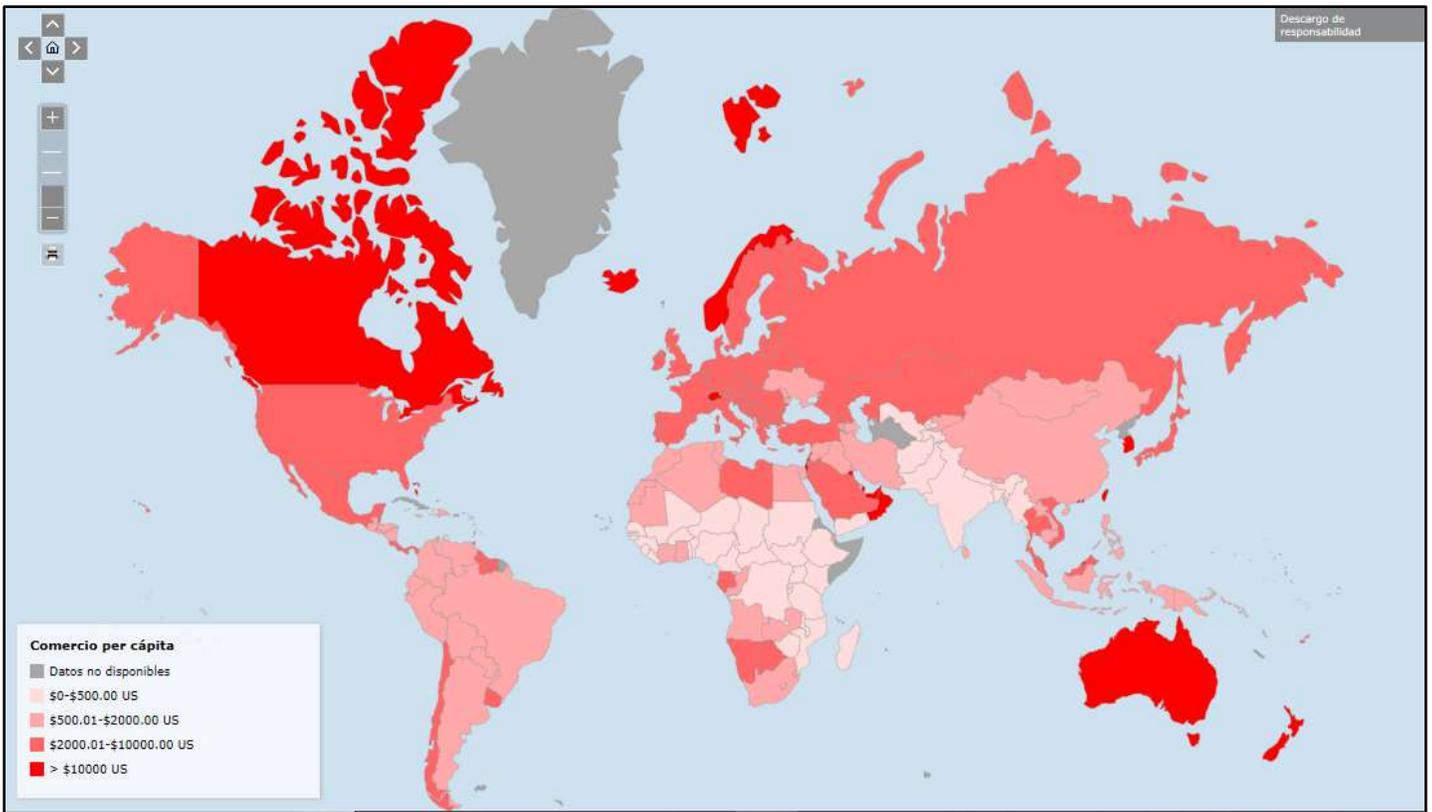
Fuente: Elaboración propia con información del Banco Mundial.

V. Internacionalización de las relaciones de comercio

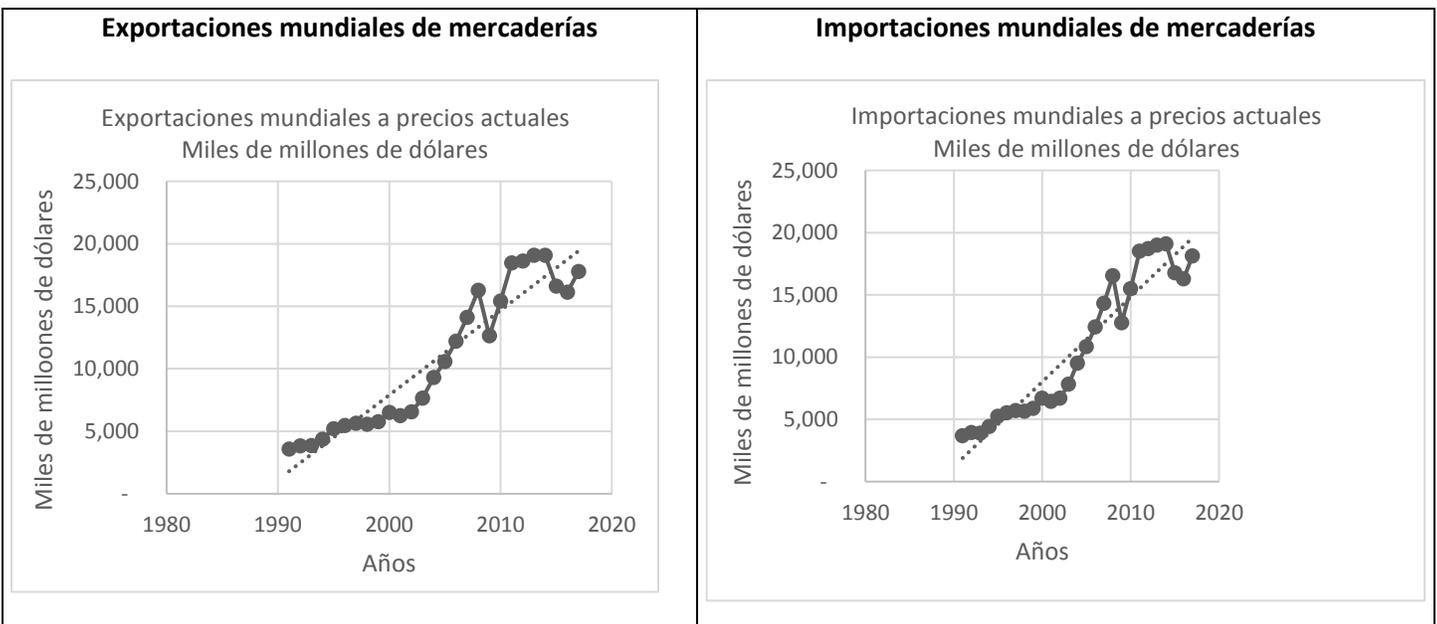
1. El Consenso de Washington formuló una serie de medidas de política económica tendientes a orientar a los gobiernos de los países en desarrollo a encontrar soluciones a las crisis de sus economías (devaluación-inflación- insolvencia de pago-proteccionismo comercial-déficit fiscal). Entre los ajustes introducidos se consideró la liberalización comercial (apertura de los mercados nacionales a la competencia extranjera) como vía para lograr una mejoría sensible en los términos del intercambio.	7. La relación <i>pérdida de empleos versus liberalización comercial</i> ha sido convertido en un tópico de enorme preocupación para los trabajadores y las corporaciones sindicales dado que a ésta se ha atribuido la presencia de diversos males como haber frenado la libre movilidad del trabajo (inexistencia de fuentes de empleo sustitutivas), los sucesivos paros de la planta productiva, los despidos y con ello las tasas de desocupación más elevadas, la precarización laboral y la carencia más extendida a la seguridad social.
---	--

<p>2. La liberalización comercial en términos de lo establecido en el Consenso de Washington ha de cumplir dos requisitos: 1) la protección de las industrias nacionales en la fase de industrialización incipiente debe ser temporal y sujetarse a aranceles moderados a fin de lograr la diversificación productiva y; 2) la liberalización de las importaciones debe realizarse en sintonía con una posición de equilibrio en la balanza de pagos.</p>	<p>8. El libre comercio ha sido fuertemente cuestionado por los países en desarrollo por razones de distinta índole: 1) la apertura de sus economías a la importación de bienes y servicios no ha sido correspondida con la consiguiente entrada de sus productos a los mercados internos de los países desarrollados; 2) la liberalización comercial indiscriminada como condición para el acceso a los fondos de los organismos financieros internacionales (FMI-Banco Mundial).</p>
<p>3. La apertura al comercio internacional ha de ser vista como un aporte muy importante al desarrollo de los países si ésta se basa en la formación de una plataforma de exportación sólida, que sirva de respaldo al proceso de industrialización a fin de que ésta desarrolle las capacidades de diversificación y especialización en los procesos productivos (alto contenido de valor agregado).</p>	<p>9. El comercio mundial es impulsado a través de un sistema de competencia selectivo, dominado por corporaciones multinacionales capaces de desarrollar continuamente nuevas líneas de productos y ejercer un control efectivo sobre los canales de comercialización que les permita extender sus mercados al límite máximo posible.</p>
<p>4. El libre comercio es un excelente medio para que las poblaciones de los países puedan acceder más fácilmente a los satisfactores básicos y para que los gobiernos puedan asegurar niveles de bienestar mínimos que faciliten la superación de la pobreza extrema en las regiones más rezagadas del planeta.</p>	<p>10. La adopción de medidas de política económica que inhiben los flujos comerciales con el exterior (medidas proteccionistas) han probado ser perjudiciales para los países en desarrollo al ocasionar o acentuar las distorsiones y desequilibrios en sus estructuras económicas.</p>
<p>5. Las fallas del mercado han de ser reconocidas siempre por los gobiernos nacionales, quienes deben disponer de políticas alternativas resolutivas para remediarlas, sin incurrir en el error de que los mercados autorregulados son el mejor mecanismo para detonar el crecimiento económico.</p>	<p>11. Los países en desarrollo pueden lograr una inserción exitosa en la globalización económica si se deciden a aplicar medidas deliberadas que procuren el equilibrio en las relaciones económicas internacionales (comprendidos los distintos rubros de la balanza de pagos y el tipo de cambio).</p>
<p>6. En teoría, la liberalización comercial expande la renta nacional debido a que los recursos derivados de empleos menos productivos son desplazados a otros de mayor productividad a través de las ventajas comparativas. Esto en realidad no ha sucedido así en los países en desarrollo, pues en el caso de las políticas de ajuste exigidas por el Fondo Monetario Internacional. El cierre de las viejas empresas ineficientes no ha sido suplido con la apertura de nuevas empresas y empleos más competitivos que hiciera viable derribar sin riesgos sus barreras arancelarias.</p>	<p>12. Este grupo de países deben procurar que su inserción en la globalidad posea una buena dosis de prudencia, pero también debe ser proactiva ante los eventos que se registran en los mercados internacionales. Además, es imprescindible que los gobiernos activen políticas que apunten a impulsar el crecimiento hacia adentro, es decir medidas dirigidas a crear su propio empresariado.</p>

Comercio per cápita por países (dólares actuales)



Disponible en: https://www.wto.org/spanish/res_s/statistics/maps_s.htm



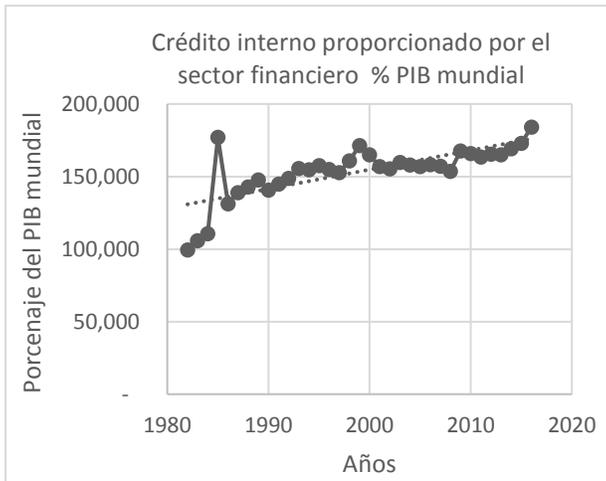
Disponibles en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/TX.VAL.MRCH.CD.WT?view=chart>

<https://datos.bancomundial.org/indicador/TM.VAL.MRCH.CD.WT?view=chart>

VI. Circuitos monetarios y financieros globales

<p>1. La formación de un mercado internacional de capitales es de hecho una extensión del poder de las corporaciones internacionales y constituye el vórtice principal de soporte a la concentración y centralización del capital y el crédito aspectos que están siendo operados a través de la banca internacional.</p>	<p>8. Desarrollo de instituciones financieras internacionales con capacidades para ejecutar transferencias electrónicas de fondos internacionales, agrupar a un sin número de ahorradores e inversionistas radicados en cualquier lugar del mundo y ampliar las bases de operación de los mercados financieros en la escala mundial.</p>
<p>2. En esencia, el desarrollo del mercado internacional de capitales da a las corporaciones multinacionales un mayor acceso al ahorro de muchas naciones lo que les facilita satisfacer sus necesidades de préstamos e inversiones de corto y largo plazo.</p>	<p>8. Las condiciones de acceso y las tasas de interés prevalecientes para los demandantes de fondos en los mercados internacionales son muy cambiantes. Los créditos para países en situación de crisis cambiarias o endeudamiento suelen acceder a fondos en condiciones más onerosas (tasas de interés más elevadas).</p>
<p>3. Los circuitos monetarios y financieros permiten disponer de antemano de recursos para financiar las inversiones reales en un periodo siguiente, para solventar a la empresa ante posibles riesgos o eventos dañinos, o bien para aumentar la tasa de ganancia.</p>	<p>9. El sistema financiero internacional cuenta hoy con una amplia gama de instrumentos monetarios y financieros que se ofertan en distintas condiciones de acceso y riesgo y que se compran y venden en cuestión de segundos en los países más distantes.</p>
<p>4. La disponibilidad de un sistema financiero consolidado, que opere con bajas tasas de intermediación (amortización acelerada del capital) es vital para facilitar la financiación de las inversiones directas.</p>	<p>10. Las excesivas regulaciones a las que se pueden ver sometidos los mercados financieros en los distintos países pueden inhibir el libre intercambio de activos, por lo tanto, los gobiernos deben poner especial atención en aplicar medidas para que el sistema monetario y financiero opere de manera organizada para ejercer un control efectivo de la inflación y la demanda de dinero.</p>
<p>5. El uso de fuentes de financiación por parte de las empresas productoras que participan en la economía global suele tomar en cuenta: 1) el motivo para el cual se realizan las transacciones (créditos comerciales y a los consumidores; 2) el motivo precautorio (disponibilidad de liquidez; 3) el motivo especulativo (obligaciones adquiridas con fines de lucro); 4) el ahorro para financiar inversiones futuras (disponibilidad de liquidez, acciones y obligaciones).</p>	<p>11. La aplicación de medidas regulatorias que distorsionen el funcionamiento de los mercados financieros en un país determinado han contagiado a todo el sistema financiero internacional y desencadenado crisis en la economía mundial con efectos devastadores.</p>
<p>6. Las decisiones para acudir al uso de fuentes alternas o complementarias de financiamiento por parte de la gran empresa tienen que ver con el desenvolvimiento de la demanda agregada, la política asumida por la banca central para regular la liquidez y fijar las tasas de interés de corto plazo y; con los rendimientos esperados en el mercado accionario, todos estos, factores que están relacionados con la maximización de la ganancia.</p>	<p>12. La política monetaria desempeña un papel fundamental en la estabilidad económica. El manejo y control internos sobre variables como la inflación, las tasas de interés, las escalas de liquidez y el tipo de cambio es vital en tanto que tienen un impacto sobre la economía internacional en materias como la liquidez internacional y el funcionamiento de los mercados de capitales, los niveles de endeudamiento, los mercados de crédito externo y los ajustes de balanza de pagos en países con desequilibrios en el sector externo.</p>
<p>7. En el marco del mercado internacional de capitales el crédito se convierte en un excelente propulsor de la movilidad internacional de capitales pues concentra los recursos provenientes de todo el mundo y los vuelve a colocar (vía préstamos) para financiar proyectos de inversión de mayor alcance en un portafolio de inversiones cada vez más diversificado y segmentado en derivados financieros colocados en distintos países.</p>	<p>Las acciones negociadas en bolsa en el mundo han tenido fluctuaciones muy pronunciadas a lo largo del tiempo. La estabilidad en el mercado bursátil resulta siempre crucial para generar expectativas más favorables a la inversión directa transfronteriza.</p>

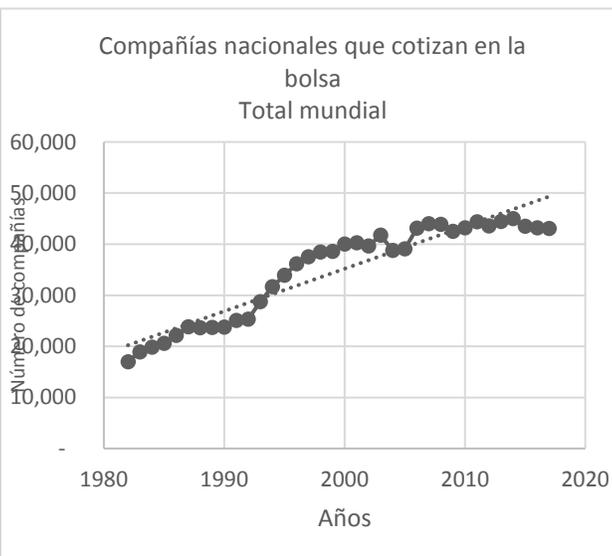
Crédito neto a escala mundial



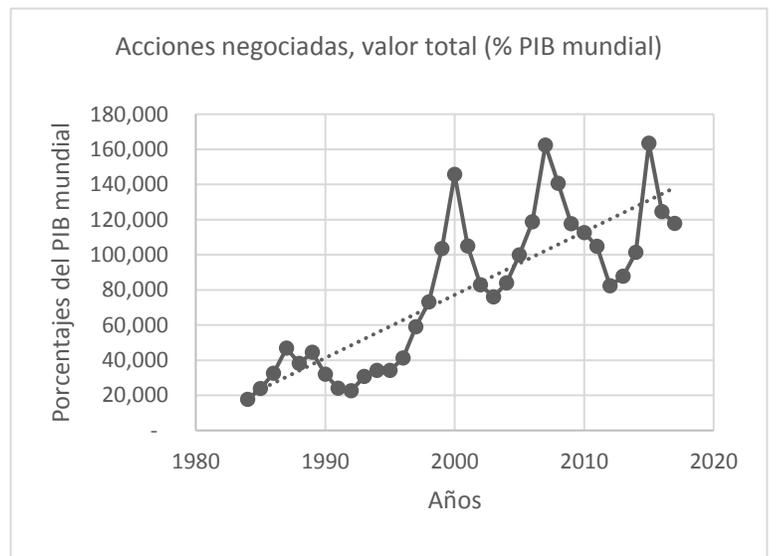
Adquisición neta de activos financieros



Mercado bursátil mundial



Mercado bursátil mundial



Disponibles en:

<https://datos.bancomundial.org/indicador/FS.AST.DOMS.GD.ZS?view=chart>
<https://datos.bancomundial.org/indicador/GC.AST.TOTL.GD.ZS?view=chart>
<https://datos.bancomundial.org/indicador/CM.MKT.LDOM.NO?view=chart>

VII. Movilidad internacional del trabajo

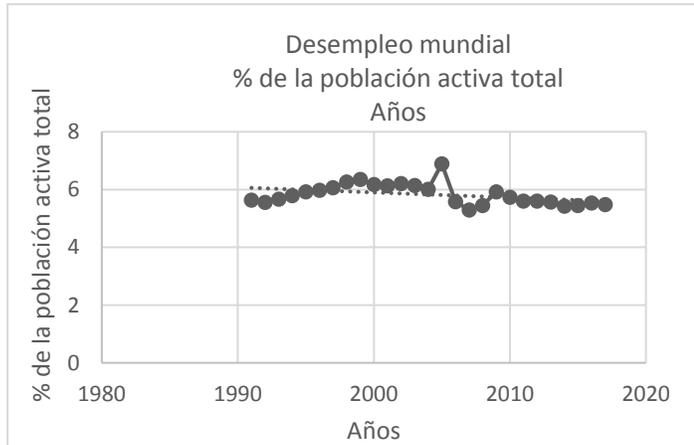
<p>1. La movilidad internacional de trabajo genera crecimiento económico en el país de destino al aumentar la cantidad del factor intensivo en el bien que exporta y en el país de origen al aumentara los ingresos de los hogares.</p>	<p>8. La movilidad internacional del trabajo genera un efecto global positivo al permitir un mayor producto mundial. Sin embargo, en términos de la distribución del ingreso, los trabajadores en el país de destino y los empresarios en el país de origen se ven perjudicados.</p>
<p>2. La principal causa de la migración laboral internacional se encuentra en la diferencia en las escalas salariales que existen entre los diferentes países. Las personas migrantes se ven atraídas a trabajar en mercados laborales que generan a futuro mejores oportunidades de empleo.</p>	<p>9. Las remesas internacionales son uno de los componentes más dinámicos de la cuenta corriente de la balanza de pagos, de allí la importancia de que los países expulsores instrumenten mecanismos financieros impositivos que incentiven la libre entrada de ingresos por remesas.</p>
<p>3. La movilidad internacional del trabajo tiene efectos sociales relevantes en los países expulsores por la pérdida de capital humano, la desintegración familiar y las transferencias por remesas familiares que se generan.</p>	<p>10. La adaptación de los trabajadores migrantes a la vida social, cultural y política es muchas veces insalvable, las barreras de idioma o la migración hacia países lejanos puede resultar incosteable. Para los trabajadores calificados estas dificultades se vuelven superables.</p>
<p>4. Las remesas pueden llegar a ser un atenuante importante de la pobreza en los países expulsores de mano de obra por su contribución al aumento en el ingreso de los hogares de los deciles más pobres.</p>	<p>11. Para el año 2022, en el mundo, las profesiones actuales de reciente surgimiento crecerán del 16 al 27 % de la base de empleados de las grandes empresas a nivel mundial, mientras que las funciones laborales actuales afectadas por la obsolescencia tecnológica disminuirán del 31 a 21%. En términos puramente cuantitativos, el cambio en la división de trabajo entre los seres humanos, máquinas y algoritmos puede desplazar 75 millones de puestos de trabajo actuales, mientras que al mismo pueden surgir 133 millones de nuevas funciones laborales, la mayoría basados en el uso de la tecnología, trabajadores de servicio al cliente, profesionales de marketing y ventas, formación y desarrollo, personas y cultura, y especialistas en desarrollo organizacional e innovación.⁵</p>
<p>5. La flexibilización laboral y el aumento de la competencia en los mercados de trabajo puede ser una de las causas del descenso de la migración internacional por motivos económicos pues las capas de trabajadores menos capacitados verán expandidas sus oportunidades de trabajo en sus países de origen.</p>	<p>12. En promedio, los empleados necesitarán 101 días de capacitación y perfeccionamiento en el periodo previo a 2022. La brecha de habilidades emergentes, tanto entre los trabajadores individuales como entre los altos directivos de empresas, pueden obstruir considerablemente la gestión de transformación de la organización. Un enfoque integral para la planificación de la fuerza de trabajo, el reciclaje y el mejoramiento de habilidades será la clave para la gestión positiva y proactiva de tales tendencias.</p>
<p>6. La movilidad internacional del trabajo significa un aumento de los salarios reales respecto a los percibidos en el país de origen. En presencia de esta situación de ventaja, los trabajadores migrantes que retornan al país de origen dispondrán de capacidades para generar un incremento en la productividad del trabajo.</p>	<p>13. Debe enenderse que los problemas de ocupación precaria y desempleo ponen freno a los esfuerzos globalizadores ya que ambos forman parte esencial de las perturbaciones económicas y sociales que se deben a las relaciones desiguales que existen entre los países pobres y el mundo desarrollado.</p>
<p>7. Para los países de destino de la migración de población por motivos económicos los principales efectos sobre el bienestar estarán asociados a un mayor producto, al acceso inmediato a trabajadores calificados y a la reducción del costo de calificación y el uso de tecnología.</p>	<p>14. La movilidad internacional del trabajo puede ser un detonador del desarrollo mundial si las políticas internacionales se aseguran de preservar el principio de que la cantidad de trabajo que los individuos están dispuestos a ofrecer es exactamente igual a la cantidad que demandarán los empleadores.</p>
	<p>15. Lo anterior conduce a la necesidad inaplazable de procurar la igualación de los salarios en la escala internacional.</p>

⁵ Disponible en: <https://es.weforum.org/agenda/2018/10/cinco-cosas-que-debe-saber-acerca-del-futuro-de-los-puestos-de-trabajo/>

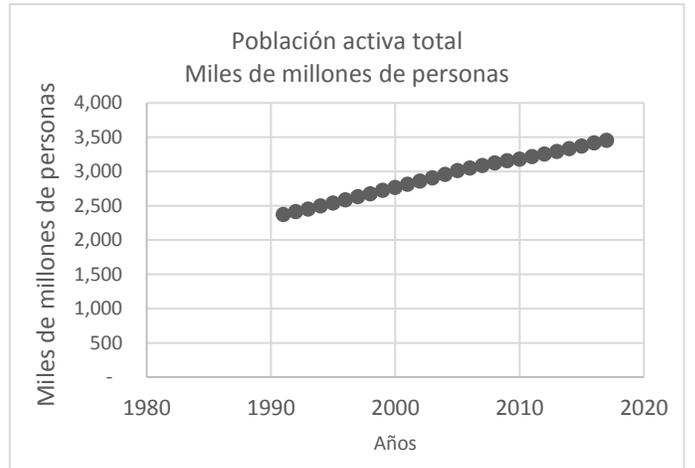
Movimientos migratorios mundiales debidos a motivaciones económicas



Tasa de desempleo mundial



Población activa total a nivel mundial



Fuente: Banco Mundial. Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/SL.TLF.TOTL.IN?view=chart>



Disponible en: <https://datos.bancomundial.org/indicador/BX.TRF.PWKR.DT.GD.ZS?view=chart>

VIII. Procesamiento masivo e intensivo de recursos naturales

Clima

1. Es probable que a finales del siglo XXI el incremento de la temperatura media mundial supere los 1.5 °C. La mayor parte de las cuestiones relacionadas con el cambio climático persistirán por muchos siglos, a pesar de que se frenen las emisiones.
2. Entre 1880 y 2012, la temperatura media mundial aumentó 0.85 °C. Por cada grado que aumenta la temperatura, la producción de cereales se reduce 5%, aproximadamente.
3. Los océanos se han calentado, la cantidad de nieve y hielo ha disminuido y ha subido el nivel del mar. Entre 1901 y 2010 el nivel medio del mar aumentó 19 centímetros, y se espera que en 2100 aumente entre 40 y 63 centímetros.

Biodiversidad

1. De las 8,300 especies animales que se conocen, 8% está compuesto por especies extinguidas y 22% por especies en peligro.
2. Desde 1900, 75% de la diversidad de las cosechas se ha perdido en los campos. Un mejor uso de la biodiversidad agrícola puede contribuir a una alimentación sana, mejorar la vida de las comunidades rurales y hacer más resistentes y sostenibles los sistemas agrícolas.
3. Un total de 3,000 millones de personas dependen de la biomasa tradicional como la madera y los residuos de plantas y animales para cocinar y como calefactores.
4. Los microorganismos y los invertebrados son fundamentales para los servicios de los ecosistemas, pero aún no se sabe exactamente cuáles son sus contribuciones.

Suelo

1. Cada año se pierden 12 millones de hectáreas como consecuencia de la sequía y la desertificación de suelos, en las que podrían cultivarse 20 millones de toneladas de cereales.
2. La degradación de la tierra, la disminución de la fertilidad de los suelos, el uso insostenible del agua, la sobrepesca del medio marino, están disminuyendo la capacidad de la base de recursos para suministrar alimentos.

3. La ampliación de las superficies de cultivo que se hace en detrimento de bosques y selvas provoca la degradación de suelos.

Bosques

1. En los bosques habita más del 80% de las especies de animales, plantas e insectos, son el hábitat de alrededor de 1,600 millones de personas.
2. De las más de 80,000 especies forestales que existen en el orbe, menos del 1% se han estudiado para su posible uso.

Vida marina

1. Se considera que hasta 40% de los océanos del mundo están sumamente afectados por las actividades humanas, lo que incluye la contaminación, el agotamiento de los recursos pesqueros y la pérdida de hábitats costeros.
2. Los océanos contienen cerca de 200,000 especies identificadas pero su número real podría ascender a millones.
3. Los océanos absorben aproximadamente 30% del CO₂ producido por el hombre, reduciendo así el impacto del calentamiento global.
4. Los océanos constituyen la mayor fuente de proteínas del mundo, ya que más de 2,600 millones de personas dependen de los ellos como fuente de alimentación.

Agua

1. Menos del 3% del agua del planeta es dulce, de la cual 2.5% está congelada, por tanto, la humanidad cuenta sólo con 0.5% para satisfacer sus necesidades hídricas y las de los ecosistemas.
2. Desde 1990, 2,600 millones de personas han obtenido acceso a mejores fuentes de agua potable, pero 663 millones todavía carecen de dicho beneficio.
3. Entre 1990 y 2015, la proporción de la población mundial que utilizaba mejores fuentes de agua potable aumentó del 76 al 91%; sin embargo, la escasez de agua afecta a más del 40% de la población mundial.
4. Más de 1,700 millones de personas viven en cuencas fluviales donde el consumo de agua es superior a la recarga.
5. Actualmente, más del 80% de las aguas residuales se vierte en ríos o el mar, sin que se eliminen los contaminantes.
6. Un total de 2,400 millones de personas carecen de acceso a servicios básicos de saneamiento, como retretes o letrinas.
7. El 70% de las muertes causadas por desastres naturales que ocurren en el mundo se deben a inundaciones o eventos relacionados con el agua.

Energía

1. La energía que se consume es el principal contribuyente al cambio climático, y representa alrededor del 60% del total de emisiones gases efecto invernadero (GEI).
2. La mitad de la humanidad, 3,500 millones de personas, vive en las ciudades. Las ciudades ocupan apenas 3% del planeta, pero representan entre 60 y 80% del consumo de energía y 75% de las emisiones de carbono.

Residuos urbanos

1. Cada año, alrededor de una tercera parte de los alimentos producidos (1,300 millones de toneladas) valorados en un billón de dólares aproximadamente, acaba pudriéndose en los cubos de basura de los consumidores y los minoristas, o bien, se estropea debido al transporte y los métodos de recolección deficientes.
2. La gran proporción de los residuos sólidos urbanos generados en ciudades del mundo no son confinados en lugares expresamente diseñados para tal fin lo que dificulta su reciclaje u aprovechamiento y permanecen depositados al aire libre.

La huella humana ecológica sobre el planeta



De no cambiar la trayectoria actual, se prevé que la demanda que los seres humanos hacen a la capacidad regenerativa de la tierra seguirá creciendo a un ritmo constante y para 2020 sobrepasará esa capacidad en cerca de 75 por ciento.

Los grandes impactos del cambio climático

Temperaturas extremas	Sustancias nuevas	Agotamiento del ozono estratosférico	Integridad de la biósfera
Acidificación del océano	Flujos biogeoquímicos	Uso del agua dulce	Cambio del sistema de la tierra

Fuente: Consejo Económico y Social “Objetivos de Desarrollo Sostenible: 17 objetivos para transformar nuestro mundo”.

IX. Sociedad internacional y preservación del contrato social

<p>1. El enfoque globalizador operado hoy por los organismos internacionales no reconoce que el desarrollo debe ir acompañado de una transformación de la sociedad, pues no basta pugnar en favor de la impartición de una educación de calidad, alcanzar una matrícula escolar alta o a un acceso casi universal a los servicios de salud y seguridad social.</p>	<p>El desarrollo económico y la prosperidad social y para lidiar con probabilidades de éxito contra el atraso, la pobreza y la marginación social, aun cuando disponen de la voluntad política para propiciar el desarrollo social. Al logro de este fin, han destinado cantidades millonarias de recursos presupuestales y de programas sociales sin resultados contundentes, convincentes y esperanzadores.</p>
<p>2. Las transformaciones globalizadoras han representado un enorme esfuerzo para las sociedades. El ritmo y la secuencia de los esfuerzos emprendidos bajo el comando de los organismos internacionales han provocado dislocaciones en el tejido social y perturbado la estabilidad social en muchos países. La abolición de los subsidios a los alimentos, la desocupación abierta y la precarización laboral vinculada a los bajos salarios han agravado los rasgos recesivos en las economías en desarrollo haciendo más recurrentes los disturbios sociales vinculados a reivindicaciones de los derechos sociales.</p>	<p>7. Las tensiones sociales (hasta ahora contenidas en los límites de un acuerdo social) son una invitación abierta a la detonación de movimientos sociales extremos en esos países. Trabajar en favor de la construcción de una nueva unidad nacional es tarea de toda una nueva generación de gobernantes comprometidos con la formación de nuevas condiciones para la preservación del contrato social.</p>
<p>3. La preservación del contrato social es un aspecto crucial para dar vida a los anhelos globalizadores. Es el medio idóneo para vincular a los ciudadanos entre sí y con el Estado.</p>	<p>8. Las estructuras de la sociedad internacional favorecen las relaciones de opresión, dominación y dependencia. Los procesos de marginalización social, los movimientos migratorios, los conflictos étnicos, las guerras civiles y regionales son producto de las desigualdades sociales extremas que subsisten en muchos países en desarrollo.</p>

<p>4. En países en desarrollo y en los más pobres del África Subsahariana la polarización empuja a episodios de conflicto social de grandes dimensiones, a la acción de fuerza múltiples separatistas que empujan a las sociedades en nuevas direcciones: disolución, segregación, fractura y colapsos nacionales. Hasta ahora los esfuerzos institucionales promovidos desde los gobiernos nacionales en materia de seguridad nacional se limitan a controlar, contener, y evitar la colisión social producto de la desigualdad y el desempleo, pero han demostrado contar con escasas capacidades para frenar las fuerzas disruptivas que apuestan al colapso de los Estados nación y que atentan contra el orden internacional.</p>	<p>9. El logro de un nuevo contrato social debe ser resultado de un periodo de reformas dirigidas a restaurar la cohesión a través de programas similares al Programa Euro-social impulsado por la Unión Europea que plantea:</p> <p><i>“El desarrollo de políticas públicas y mecanismos de solidaridad entre individuos, colectivos, territorios y generaciones. La disolución social de la convivencia también la fomentan la ostentación de riquezas, la voracidad insaciable, el exhibicionismo exuberante, el fausto irrespetuoso, la discriminación social”.</i></p>
<p>5. En algunas partes del mundo los grupos disruptivos o los grupos interesados en el reacomodo del orden internacional ya ocupan una posición estratégica y de dominación territorial que atenta contra la soberanía nacional de algunos países.</p>	<p>9. Los estados nación han carecido de una visión de integralidad, de progresividad, de transversalidad, de un enfoque de diferenciación territorial para la asignación justa y equitativa de los recursos públicos, o de un arreglo institucional versátil y adaptable a condiciones sociales y generacionales en extremo cambiantes.</p>
<p>6. En países con alta polarización social los gobiernos se encuentran desprovistos de capacidades institucionales para garantizar la gobernabilidad interna o para procurar.</p>	<p>10. El gran desafío en términos sociales radica en construir una globalización basada en los fundamentos del desarrollo humano.</p>

X. Funciones de los Estados – nación en el mundo globalizado

<p>1. Las fuerzas expansivas del capitalismo han trascendido las fronteras de los países creando e impulsando un proceso de globalización económica que ha dado lugar a la instauración de un sistema de capital mundial. Este proceso evolutivo del capitalismo ha venido modificando el papel de los estados nacionales tanto en el ámbito económico, como en el funcionamiento de sus estructuras de poder. El Estado deja de alentar y propiciar el proteccionismo en favor de la economía doméstica para asumir un papel central en favor de la formación de un sistema supranacional hegemónico que promueve la integración económica en la escala mundial y que se disemina por todo el orbe desde el centro (países desarrollados) hacia la periferia (países en desarrollo).</p>
<p>2. La globalización es vista como una fuerza contraria a la soberanía de los Estados y de las naciones. Sin afán de demeritar por completo esta aseveración, lo cierto es que el proceso de globalización no sustituye el papel de los Estados nación ya que ellos resultan ser los impulsores de la cooperación entre los pueblos del mundo, del desarrollo económico de las naciones y de la búsqueda de equilibrios en el ámbito del quehacer político.</p>
<p>3. Las fuerzas privatizadoras, el impulso que ha adquirido la liberalización económica, las reformas institucionales al interior de los aparatos gubernamentales (que recae en la esfera de la refundación del Estado), la relevancia estratégica dada a la promoción de la competitividad internacional, la acotación de los alcances de los poderes soberanos nacionales, la profundización y perfeccionamiento de las reglas democráticas y electorales, la reconfiguración de sus funciones sociales (llámese Estado del bienestar) en los que adquiere predominancia la emisión de políticas contra la pobreza sobre la base de la subsidiariedad son factores todos que reformulan el papel de los estados nacionales en el marco de la globalización.</p>
<p>4. Los cambios económicos resultantes de la globalización modifican también la función económica de los estados nacionales, lo cual se sintetiza en la siguiente cita:</p> <p><i>“La interdependencia de la economía mundial y la globalización de los mercados financieros ha limitado sustancialmente la capacidad de los estados nacionales para controlar las variables monetarias y financieras... El lugar antes ocupado por los estímulos fiscales, crediticios y cambiarios ha sido sustituido por las llamadas “políticas estructurales” orientadas hacia el elevamiento de la</i></p>

*capacidad productiva y la flexibilización de la estructura productiva y la flexibilización de la estructura económica, para responder a conmociones externas y condiciones cambiantes del mercado. A ello se agrega la nueva necesidad de recurrir a acuerdos internacionales y regionales para ayudar a resolver problemas internos y -en general- de reformular el anterior contenido de la soberanía nacional de los estados, para adecuarlo a los nuevos requerimientos de la interdependencia”.*⁶

5. Y, si bien, la función de los estados nacionales ha sido crucial para hacer que los mercados se desempeñen eficientemente y cumplan su misión distribuidora de los frutos del esfuerzo colectivo por generar riqueza, en la actualidad, y con motivo de la expansión de las fuerzas globalizadoras, los poderes económicos convencionales de los estados nacionales se han ido erosionando llegando incluso a sufrir una ruptura de los marcos jurídicos políticos y administrativos de los estados ante la aparición de instrumentos de política económica compatibles con la actuación de las corporaciones multinacionales y los avances en los procesos de internacionalización del capital. En la globalización:

*“la eficacia de los Estados nacionales consiste en establecer, al nivel nacional, una norma monetaria que se conforme a la internacionalización del capital y a las fracciones del capital a las que se alía. Esta norma monetaria con sus contradicciones es el mejor reflejo del valor internacional. No resulta entonces sorprendente advertir el desplazamiento del poder en el Estado, de lugares tales como el ministerio de industria, hacia un centro de decisión donde la internacionalización del Estado es obvia: el ministerio de finanzas. Este ministerio tiene la llave de la política económica- dado que todos los problemas de la política económica interna forman parte de un problema político externo. Por medio del estándar monetario”.*⁷

6. Los estados que se insertan en el orden mundial trascienden los influjos de decisión poder emitidos desde su núcleo vital de poder y los límites políticos territoriales intrafronterizos para proyectarse globalmente a través de mecanismos activos de cooperación internacional, los cuales funcionan en un contexto de relaciones multidimensionales y multidisciplinarias.

XI. El mapa geoestratégico mundial

1. La geopolítica estratégica es la disciplina que marca las directrices para dar curso al esfuerzo globalizador. Aporta la base analítica e integradora para el análisis de las políticas, interacciones e interrelaciones espaciales que llevan entre sí los diferentes estados nacionales principales interesados en lograr una inserción exitosa en el ámbito de lo global y verdaderos actores de la sociedad internacional.

2. La globalización es entendida bajo el ámbito de entendimiento de la geopolítica como: *“una revolución espacio-temporal, como un proceso múltiple de integración y disipación, como una forma multidimensional de funcionamiento del capitalismo”.*⁸ Y que muy bien puede ser analizada desde la óptica propia de la geopolítica mundial.

3. El presunto nuevo orden globalizador, al que hemos denominado sistema de capital mundial resulta ser en realidad (en su forma actual) un reacomodo geográfico - espacial completo e integral de las fuerzas expansivas del capitalismo en la escala mundial que trae consigo:

- a) Una nueva configuración regional de los recursos y de los factores productivos (nueva división internacional del trabajo).
- b) La conformación de nuevas facultades a organismos supranacionales que operan los esfuerzos globalizadores, incluyendo los mecanismos de acuerdos y tratados relacionados con la cooperación internacional, el desarrollo económico y la preservación de la paz mundial.
- c) La articulación de grandes bloques económicos regionales contrapuestos, excluyentes entre sí y sujetos a mecanismos de dominación e interdependencia entre los países integrantes y al seno de cada uno de ellos, que corren en el sentido Norte (compuesto por países desarrollados) - Sur (integrado por países emergentes y en desarrollo).

⁶ Centro Regional de Investigaciones Multidisciplinarias, “México en la globalización”, UNAM, México, 1994.

⁷ Christian Palloix, “La autoexpansión del capital a escala mundial”, Fondo de Cultura Económica, Trimestre económico núm. 30, México, p. 150.

⁸ José de Jesús Rivera de la Rosa, “La globalización como una nueva configuración de la espacialidad sistémica”, UNAM, México, 2007.

d) La formación y expansión de fuerzas extremas de dominación político-militar que polarizan el mundo en el sentido Este-Oeste con predominancia de las dos grandes potencias bélicas en conflicto Rusia-Estados Unidos, pero con poderes disuasivos importantes instalados en una variedad de países (a los que se denomina potencias medias).

e) Una distribución distinta del poder mundial que contempla objetivos relacionados con la institucionalización de normas y regulaciones internacionales que aporten al fortalecimiento del derecho internacional, la protección de los derechos humanos, la resolución de los desafíos ambientales, la cooperación para el desarrollo, el fortalecimiento de las democracias nacionales y de las redes de organizaciones civiles con fines no lucrativos y de reivindicación política o social y que dispone de centros de poder multilaterales.

4. El esfuerzo globalizador tiene otra gran vertiente principal a considerar. Los pasos para instaurar un nuevo orden geo – político de dimensión estratégica que reconfigura el orden mundial de posguerra y que está basado en una nueva territorialidad que subordina a los bloques de poder multipolares regionales a uno global y que desencadena una gran disputa y una competencia creciente por el acceso a las fuentes de energía, agua potable, alimentos, tierras cultivables fértiles disponibles, recursos minerales integrados a las cadenas de valor de bienes tecnológicos y de desarrollo científico, yacimientos de petróleo, gas natural y carbón y al acceso de recursos relacionados con el desarrollo biotecnológico.

5. El carácter cíclico de las economías de mercado resulta ser un impedimento importante para la culminación exitosa del proceso de globalización económica. Las recientes crisis económicas de relevancia geo-estratégica (y que han devenido en los años recientes) hacen más acentuadas y prolongadas las fases recesivas y de recuperación del ciclo económico mundial dificultando a los países a sumarse con éxito al esfuerzo globalizador y a destinar (en cambio) sus capacidades institucionales a la instrumentación de una política económica nacional de ajuste y estabilización.

XII. Factores de riesgo global de relevancia geoestratégica

Económicos

1. Sobreprecios insostenibles de activos en países desarrollados o en regiones completas.
2. Deflaciones prolongadas en las principales economías o en regiones completas.
3. Inversiones fallidas en nuevas redes de infraestructura (energía, transporte y comunicaciones) que generen presiones en la interconexión vital internacional.
4. Colapsos en instituciones financieras o disfuncionalidad en el sistema financiero internacional que impacten la economía global.
5. Crisis fiscales o de liquidez monetaria debidas a sobreendeudamientos en países o regiones o volatilidad en los tipos de cambio.
6. Desempleo debido a fallas estructurales o subutilización de la capacidad productiva por la población ocupada.
7. Comercio o flujos financieros ilegales, evasión fiscal, trata de personas, crimen organizado que afecten las interacciones humanas, la cooperación internacional y el crecimiento global.
8. Incrementos o decrementos de precios de las fuentes de energía que generen presiones en sectores de la industria, los servicios y el consumo.
9. Hiperinflación en los precios de bienes y servicios en las principales economías.
10. Vulnerabilidad en la provisión mundial de alimentos para la población que pudieran derivar en choques repentinos de las cadenas de oferta. La interacción de eventos adversos como climas extremos, pérdidas de cultivos, alzas de precios, escasez de agua para riego podría generar tensiones en todo el espectro geo- político. El rezago en la aplicación de medidas para impulsar la agricultura sostenibles puede crear presiones adicionales sobre el sistema alimentario mundial.
11. Ralentización de los flujos de comercio mundial a causa de nuevas escaladas de proteccionismo y disputas comerciales.

Ambientales

1. Eventos climáticos extremos (inundaciones, tormentas, etc.) que provoquen daños mayores a la propiedad, a la infraestructura o al medio ambiente o que atenten contra la vida humana.

2. Fracaso de los gobiernos y las empresas en los esfuerzos en adoptar medidas de mitigación del cambio climático o en la protección y adaptación de la población al cambio climático.
3. Pérdida de la biodiversidad (terrestre y marina), agotamiento de recursos y colapsos de los ecosistemas con consecuencias irreversibles sobre la humanidad.
4. Desastres naturales provocados por terremotos, erupciones volcánicas, deslizamientos de tierra, tsunamis o tormentas geomagnéticas que causen daños en la infraestructura, en el medio ambiente o la pérdida de vidas humanas.
5. Fracaso en la prevención de daños y desastres provenientes de la actividad humana, incluyendo la comisión de delitos ambientales que atenten contra la vida humana o la salud, la propiedad privada, la infraestructura, la actividad económica.
6. La automatización de los procesos de captura en la actividad pesquera pueden causar una disminución sin precedentes en el stock de especies vivas que puede derivar en caos en los ecosistemas marinos.

Geopolíticos

1. Fracaso o incapacidad de los gobiernos para actuar en favor de la aplicación de las leyes, el respeto del Estado de derecho o el combate a la corrupción en países de relevancia geopolítica.
2. Incapacidad de los organismos internacionales o regionales para resolver la problemática económica o ambiental en países de relevancia geopolítica.
3. Actos terroristas de gran escala que causen daños materiales o que atenten contra la vida humana.
4. Colapso en los estados nacionales de importancia geopolítica debidos a violencia, inestabilidad global o regional, golpes militares o conflictos civiles.
5. Desarrollo de armas de destrucción masiva tales como armamentos nucleares, químicos o biológicos que causen crisis internacionales.
6. Las tensiones crecientes entre poderes globales y regionales está creando incertidumbre en los países en desarrollo. Los conflictos están impulsando el crecimiento de flujos de migración forzada y de refugiados.

Sociales

1. Fracaso en la planeación urbana que cause riesgos sociales, ambientales o a la salud.
2. Acceso deficiente a alimentos nutritivos en cantidad y calidad suficientes.
3. Migraciones masivas involuntarias inducidas por conflictos sociales, desastres o razones económicas y ambientales.
4. Movimientos y protestas sociales de gran escala que carácter disruptivo que atenten contra la estabilidad y la seguridad de la población o las actividades económicas.
5. Dispersión rápida y a gran escala de enfermedades infecciosas como bacterias, virus, parásitos que causen el contagio descontrolado entre la población como resultado de resistencias a tratamientos antibióticos y antivirales.
6. Crisis del agua debidas a estrés hídrico o falta de disponibilidad de agua fresca con efectos serios sobre la salud o el buen desempeño de las actividades económicas.

Tecnológicos

1. Consecuencias adversas debidas al avance tecnológico en modalidades tales como la inteligencia artificial, la geo - ingeniería, la biología sintética que provoque daños a la población, el medio ambiente o la economía mundial.
2. Pérdidas provenientes de información estratégica, infraestructura, redes, ciber – dependencia que incremente la vulnerabilidad en la operación de internet o satélites con consecuencias catastróficas.
3. Explotación errónea de información privada u oficial que pudiera tener lugar en escalas sin precedente.
4. Ciber ataques que pudiera provocar el colapso del sistema financiero internacional que pudiera paralizar el sistema de pagos, la circulación de dinero y las cadenas de oferta de bienes y servicios generando escasez y desabasto en los *commodities*.
5. Las nuevas infraestructuras transfronterizas que interconectan países y regiones son definitivas en el avance de la globalización económica. Estas inversiones están teniendo gran auge en la región Euro-Asia.

Fuente: Disponible en: http://www3.weforum.org/docs/WEF_GRR18_Report.pdf

XIII. El gran desafío para la humanidad

La pobreza por carencia de Ingresos	
1. Para retomar la senda del desarrollo, el mundo requiere de una transformación profunda de las estructuras sociales dentro de los países, en particular de las relacionadas con la generación del ingreso de los hogares.	8. La mayor contratación de trabajadores lograda a través de una mayor demanda en el mercado de trabajo y menores salarios inducen y propician una distribución del ingreso menos equitativa vía pago a factores de la producción (menor contribución del trabajo como proporción del PIB).
2. Para las familias pobres el reducto posible para obtener mejores niveles de ingreso está concentrado en el sector urbano pues es en las ciudades en donde se dispone de las mejores oportunidades de empleo y seguridad social, así como de participar activamente en el esfuerzo colectivo.	9. La caída de los salarios reales, la pérdida de empleos, lo mismo que la ausencia de seguridad social que muchas veces derivan de condiciones económicas adversas no va a remediarse vía medidas como la flexibilización del mercado laboral ya que esta apunta a expandir la demanda de trabajo (y por ende, menores salarios).
3. La premisa central radica en que no se pueden lograr reducciones de la pobreza sin un fuerte crecimiento económico, pero no menos cierto es el hecho de que las sociedades que logran una mayor igualdad en términos de ingreso están en mejor posición para propulsar el crecimiento económico y la estabilidad social y política.	10. La apropiación y concentración de la tierra y de los recursos productivos representan un serio impedimento para superar la pobreza pues en tal situación se reducen significativamente las posibilidades de impulsar el potencial productivo de un país.
4. El crecimiento económico por sí mismo no siempre reduce la pobreza. Este proceso ha de ir acompañado de políticas que aborden el problema general de la pobreza, como son las relacionadas con la educación y la salud de la población.	11. Un factor crítico a considerar a la hora de emitir políticas relativas a la superación de la pobreza radica en dar un acceso más equitativo y universal a las oportunidades de educación y a los niveles de ingresos devengados por la población ubicada en los deciles más pobres.
5. La superación de la pobreza exige recursos, pero la disponibilidad de ello depende del crecimiento. Es por esto, que, contar con un sistema fiscal robusto, eficaz y en equilibrio resulta indispensable como mecanismo redistributivo del ingreso nacional.	12. Los ataques directos a la pobreza a través de programas sociales concentrados en los pobres han demostrado ser más eficaces que las medidas redistributivas que apuntan a lograr aumentos en los niveles de ingreso per cápita, que es la segunda parte de la ecuación.
6. La distribución desigual de la propiedad de los activos productivos obedece a la concentración del capital físico y financiero en un sector social reducido permite ampliar el acervo de capital y controlar porciones cada vez mayores del producto y la riqueza nacional.	<i>“Es el carácter del crecimiento económico, es decir el cómo se logra, quien participa, cuáles sectores reciben la preferencia, cuáles arreglos institucionales se diseñan, lo que determina el grado en que el crecimiento se refleje o no en el mejoramiento de los niveles de vida de los muy pobres. Es claro que el mero hecho del crecimiento rápido no determina por sí solo la naturaleza de los beneficios de su distribución”.⁹</i>
7. Por tanto, el mejoramiento de los niveles de vida de las personas con ingresos menores debe descansar en el aumento de los rendimientos económicos de los escasos recursos de los que disponen, así como de una valorización mayor de su fuerza laboral.	13. No existe indicio de alguna transmisión automática de los beneficios del crecimiento económico hacia los pobres, por el contrario, la evidencia empírica demuestra más bien que los frutos del esfuerzo colectivo se transfieren en favor de los grupos sociales de los deciles de ingresos intermedios y altos.

⁹ Michael Todaro, “Economía para un mundo en desarrollo”, Fondo de Cultura Económica, México, 1987, p. 250.

La pobreza según línea internacional de pobreza de USD 1.90 al día (PPA de 2011)				
Región	Índice de recuento de la pobreza %		Número de pobres (millones de personas)	
	2013	2015	2013	2015
Asia oriental y Pacífico	3.6	2.3	73.1	47.2
Europa y Asia central	1.6	1.5	7.7	7.1
América Latina y el Caribe	4.6	4.1	28.0	25.9
Oriente Medio y Norte de África	2.6	5.0	9.5	18.6
Asia Meridional	16.2	12.4	274.5	216.4
África Sahariana	42.5	41.1	405.1	413.3
Total	11.2	10.0	804.2	735.9

Fuente: Disponible en: www.bancomundial.org/es/news/press-release/2018/09/19/decline-of-global-extreme-poverty-continues-but-has-slowed-world-bank

Participación del decil de mayores ingresos en regiones y principales países del mundo	
Cifras 2016 en (%)	
Europa	37
China	41
Rusia	46
Estados Unidos y Canadá	47
África Subsahariana	54
Brasil	55
India	55
Medio Oriente	61

Fuente: Disponible en: wir2018.wrd.world

En todas las regiones del mundo mostradas en el cuadro anterior se aprecia una desigualdad muy marcada en términos de apropiación del ingreso. Un patrón como el descrito dificulta que la globalización genere condiciones de desarrollo económico y prosperidad social.

En el “Informe sobre la Desigualdad Global 2018” elaborado por el World Inequality Lab se dan a conocer los resultados agregados y proyecciones para el 2050) de la distribución del ingreso a escala mundial con cifras a 2016. Es de destacar de manera abreviada lo siguiente:

A futuro la desigualdad a escala mundial continuará creciendo si la clase media (déciles III a VII) reducen su participación en el nivel de ingreso mundial y los déciles (I y II) permanecen estancados o registran incrementos poco sustantivos. El incremento de la desigualdad de riqueza al interior de los países ha potenciado el crecimiento de la desigualdad de riqueza a escala global.

La dinámica tendiente a reducir la desigualdad al interior de los países tiene un inmenso efecto en la erradicación de la pobreza global. La evolución de los ingresos de la mitad más pobre de la población puede variar para 2050 entre 4,500 y 9,100 euros anuales por adulto en función de la trayectoria de desigualdad que registren los países.

La progresividad impositiva continuará siendo una herramienta de probada eficiencia para limitar el aumento de la concentración del ingreso y la riqueza mundial. Adicionalmente, se señala que, un acceso más igualitario a educación y empleos mejor remunerados son clave para enfrentar el estancamiento o crecimiento débil de los ingresos de la mitad más pobre de la población mundial.

Conclusiones

1. La globalización económica es el resultado de la internacionalización de la producción, el comercio, las inversiones y el protagonismo de las empresas transnacionales en los mercados, la movilidad internacional del trabajo, la revolución tecnológica y de las comunicaciones, la formación de un sistema financiero de alcance mundial, la acción coordinada a escala mundial de las políticas económicas nacionales bajo el predominio de los postulados de los organismos internacionales y la formación de grandes bloques económicos regionales creados con fines expansionistas.
2. La globalización económica ha representado una amenaza para las identidades nacionales por la forma en que los organismos internacionales y los países desarrollados lo han impuesto en los países en desarrollo.
3. Las corporaciones transnacionales son vistas con recelo en los países receptores de las inversiones porque su presencia ha ocasionado el desplazamiento y desaparición de las empresas productivas, comerciales e inversiones nacionales.
4. La globalización ha dificultado el acceso de los fondos prestables provenientes de los organismos financieros internacionales a los países en crisis porque aquellos son condicionados a la adopción de medidas de ajuste de carácter recesivo y de choque que han ocasionado severos desequilibrios sociales.
5. La globalización económica; sin embargo, no es un proceso inducido, es un fenómeno de cambio y evolución de las estructuras del modo de producción capitalista que dimensiona y reacomoda las fuerzas de producción y el funcionamiento de los mercados a las escalas de competencia y cooperación internacional.
6. La inserción a la globalización debe llevar pausas y ritmos. Los ministerios de hacienda deben evitar asumir decisiones erróneas que puedan propiciar el colapso de los sistemas económicos nacionales pues, en contrario, la globalización debe verse con una visión de largo plazo debidamente guiada por un sistema planificado.
7. La globalización es un fenómeno que trasciende la esfera económica y que abarca el establecimiento de un nuevo orden mundial multipolar.
8. La globalización se levanta como un fenómeno que propicia la reestructuración nacional e internacional del capitalismo y el reordenamiento de los espacios territoriales que dan soporte y viabilidad a los Estados nación.
9. Los organismos internacionales lideran los esfuerzos globalizadores. Por ello, su rol debe verse fortalecido y enriquecido continuamente pues su proceder hasta ahora dista mucho de ser exitoso en términos de promover el desarrollo, la estabilidad y la prosperidad mundial. La globalización debe ser reformada de modo que sus beneficios sean compartidos por todos los países. Asumir que los Estados nacionales deben ser cruciales en la tarea de impulsar la cooperación internacional y respetar sus facultades y derechos soberanos debe ser una premisa permanente por quienes hoy lideran los esfuerzos globalizadores.
10. Cabe cerrar este estudio citando nuevamente a Stiglitz, en dos oportunidades más:

“El desarrollo consiste en transformar las sociedades, mejorar las vidas de los pobres, permitir que todos tengan la oportunidad de salir adelante y acceder a la salud y la educación”.¹⁰ “El mundo desarrollado debe poner de su parte para reformar las instituciones internacionales que gobiernan la globalización. Hemos montado dichas instituciones y debemos trabajar para repararlas. Si vamos a abordar las legítimas preocupaciones de quienes han expresado su malestar con la globalización, si vamos a hacer que la globalización funcione para los miles de millones de personas para las que aún no ha funcionado, si vamos a lograr una globalización de rostro humano, entonces debemos alzar nuestras voces”.¹¹

¹⁰ Stiglitz, *El malestar...*, op. cit., p. 437.

¹¹ *Ibid.*, p. 438.

11. Las políticas de inserción de México en la economía mundial puede revisarse en lo inmediato a efecto de sujetar el proceso de apertura económica a decisiones soberanas que deriven de un sistema planificado integral en el que se consideren las pautas y los ritmos que convienen al país. Tales decisiones soberanas deben apuntar a buscar en la órbita de la comunidad mundial los caminos de la cooperación y la solidaridad internacional sin tampoco cerrar el paso a la liberalización económica pues ésta propulsa la internacionalización de las fuerzas productivas y de los mercados. A su vez la nación debe dar carácter soberano a sus decisiones a fin de evitar satisfacer los afanes de dominación y poder de las élites capitalistas mundiales.

12. El nuevo USMCA (antes TLCAN) es una plataforma que brinda nuevas oportunidades para profundizar el proceso de internacionalización de la economía mexicana. Esta plataforma es de enorme relevancia porque debe saberse que por el bien del país la relación económica con Estados Unidos ha de estar perfectamente inscrita en un acervo ordenado de políticas, estrategias, normas, regulaciones y leyes de validez internacional que permitan matizar y corregir (en lo posible) las asimetrías que presentan las estructuras económicas y sociales de los países suscribientes.

CENTRO DE ESTUDIOS SOCIALES Y DE OPINIÓN PÚBLICA

www.diputados.gob.mx/cesop

 cesop01

 @cesopmx